

## PayFit GmbH - Software-Startup



PayFit ([www.payfit.com/de/](http://www.payfit.com/de/)) bietet Unternehmen eine Lösung zur digitalen Gehalts- und Lohnabrechnung sowie ein nutzerfreundliches HR-Tool. Das im April 2016 in Paris gegründete Unternehmen erspart Arbeitgebern lästigen Papierkram und Zeitaufwand, indem es die Gehaltsabrechnung und das Personalmanagement vereinfacht. Mittels einer intuitiven und übersichtlichen Nutzeroberfläche verwalten und bearbeiten Unternehmen Personal- und Vertragsdaten, Zahlungsdaten für die Gehälter sowie die Urlaubsplanung. PayFit übernimmt dabei alle notwendigen Steuer- und Sozialmeldungen. Mitarbeiter haben zudem über den Online-Bereich unkomplizierten Zugang zu den eigenen Lohnabrechnungen und Abwesenheitsanträgen. Die insgesamt über 200 PayFit-Experten betreuen bereits mehr als 2500 Kunden an den Standorten Paris, Barcelona, London und Berlin. Wir sind: ? HR und Lohnabrechnung: Wir bieten KMUs Software für effizientes HR-Management und volle Transparenz über die Lohnabrechnung; ? Volles Vertrauen: Von Paris aus betreuen wir über 2500 glückliche Kunden in Frankreich. ? Ein Starkes Team: Wir legen Wert auf ein tolles Miteinander – wir sind leistungsorientiert, aber behalten die Freude an der Arbeit immer im Blick; ? Wachstum: von 6 auf 30 Mitarbeiter innerhalb von 6 Monaten in Berlin und auch in Zukunft möchten wir unser Team weiter verstärken;

### Sales Development Representative (w/m/d)

Stadt: Berlin; Beginn: Frühestmöglich; Vergütung: tbd

#### Aufgaben

Als Sales Development Representative kurz "SDR" stärkst du unser Wachstum und fungierst als Außendienstmitarbeiter für PayFit.

Deine Herausforderungen:

- Identifiziere passende Firmen für unser Produkt und erstelle die nötigen Informationen, um die Akquise optimal zu gestalten
- Entwickle Prozesse zur Generierung von Leads und setze diese zielführend um
- Tritt in direkten Kontakt mit potentiellen Kundinnen und Kunden und gewinne sie für unser Produkt
- Überzeuge mit Produkt-Demos um echte Verkaufsgelegenheiten zu schaffen
- Nutze CRM Prozesse um deine Arbeit zu organisieren und nachzuverfolgen

#### Voraussetzungen

Du wolltest schon immer in einen Beruf starten bei dem du direkt im Kontakt mit Kunden stehst? Deine kommunikative und durchsetzungsstarke Art hat dir bisher viele Türen geöffnet?

Dann hast du bei uns genau deine Rolle gefunden!

Dein Profil:

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Hochschulstudium und erste Berufserfahrung z.B. als studentische Hilfskraft.
- Du arbeitest gerne zielorientiert und dein Ehrgeiz packt dich wenn du klare Sales-Ziele vor Augen hast
- Direkter Kundenkontakt und Arbeit mit starkem Fokus auf den Kunden ist genau dein Ding
- Du überzeugst mit deinem Kommunikationstalent und weißt dies zielführend im Kontakt mit Kunden einzusetzen

- Du hast eine schnelle Auffassungsgabe und Lust zu lernen und dich im Team weiterzuentwickeln
- Du arbeitest gerne digital und fühlst dich sicher im Umgang mit gängigen Softwares in den Bereichen CMS- und Microsoft Office
- Du sprichst fließend Deutsch in Wort und Schrift und gutes Englisch

### **Unser Angebot**

Werde Teil eines dynamischen und internationalen Teams und erlebe die Atmosphäre eines schnell wachsenden und innovativen StartUps.

Wir bieten dir:

- Startup-Leben - Ein modernes und zentrales Büro in Berlin Kreuzberg, Snacks und Drinks, regelmäßige
- Team-Events und weitere Benefits wie Fahrtkostenzuschuss, Urban Sports Mitgliedschaft und tägliches Lunchbudget
- Wettbewerbsfähiges Einkommen - Wir zahlen fair und nachhaltig.
- Unbefristeter Arbeitsvertrag - Wenn wir uns für Dich entscheiden stehen wir zu der Entscheidung - keine Kettenbefristungen
- Zukunft - Werde früh Teil unseres Teams und wachse mit uns! Gemeinsam mit Dir bauen wir den deutschen Standort auf und du übernimmst eigenständig Verantwortung für deinen Bereich
- Internationalität - Teamarbeit über die Ländergrenzen hinaus ist für uns entscheidend! Deswegen arbeiten wir eng zusammen, ob mit Videocalls oder Besuchen in den verschiedenen Offices in Barcelona, London und Paris

### **Bewerbung**

Marius Gläßge

marius.glaessge@payfit.com

<https://jobs.lever.co/payfit/ce7981f7-0a64-483b-be3c-b9c8e245852c>

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/66686/HU/>

Angebot sichtbar bis 21.07.2019

